

EEN SUCCESVOLLE START!

DOOR: ROBBERT DE GROOT (DIRECTEUR)



Tijdens de medewerkers bijeenkomst op 24 april hebben we aangegeven jullie met regelmaat te gaan informeren over de ontwikkelingen binnen en buiten Totality | Careers. Vanaf heden is dat mogelijk! Met veel enthousiasme presenteert Totality haar digitale nieuwsbrief: Totality | Today.

Totality is het jaar goed begonnen! We kunnen melden dat zowel Q1 als Q2 boven target wordt afgesloten. Ook de vooruitzichten voor het komende jaar zijn veel belovend. Totality zal onder andere door Member gets Member acties groei verwezenlijken. Ter ondersteuning van deze groei zijn we een opleiding aan het voorbereiden voor een Traineeship Particulieren. We hopen voor het komende halfjaar naast de uitbreiding in aantal Totality | Rabobanken ook andere klanten toe te voegen en de samenwerking met ABN AMRO te continueren.

EVEN VOORSTELLEN

AAD SPRUIT | COMMERCIEEL MANAGER BANKING

16 juni jl. was mijn eerste werkdag in mijn nieuwe functie bij Totality Banking. Ik maak graag van deze gelegenheid gebruik om mij via deze Nieuwsbrief voor te stellen. Ik ben geboren en getogen in Zoetermeer, woonachtig in Apeldoorn, getrouwd met Margareth en ik ben een trotse vader van vier (uitwonende) kinderen en drie prachtige kleindochters. Door vaak mijn werk achterna te verhuizen heb ik in diverse regio's in de Randstad en Midden-Nederland gewerkt en gewoond. Na vele jaren te hebben gewerkt in diverse (management-)functies in de bancaire sector (Rabobank, SNS REAAL), waarvan ruim twintig jaar bij verschillende lokale Rabobanken, ben ik sinds een aantal jaar werkzaam in de bancaire detacheringbranche (Welten, Nedec). Als preferred supplier voor Rabobank ben ik daardoor vanuit de detacheringbedrijven betrokken gebleven bij de vele ontwikkelingen binnen onze belangrijkste opdrachtgever Rabobank. En die betrokkenheid bij Rabobank ga ik vanuit mijn nieuwe functie bij Totality continueren en samen met ons team verder bouwen aan de positionering van Totality, binnen- en buiten Rabobank.



EDITIE NR. 01

7 juli 2014

IN DEZE NIEUWSBRIEF

- een succesvolle start
- even voorstellen | Aad Spruit
- Me Meet & Greet met Connect
- Netwerken Werkt!
- Nieuws van de OR
- We gaan weer opleiden
- Een dakloos weekend!

WIST JE DAT?

- We een nieuwe ICT directeur hebben: Ton van der Vlist
- Eglas Mahayi getrouwd is afgelopen juni;
- Martine van de administratie naar Banking is verhuisd;
- En Teunis Vreugenhil bij de administratie is gestart;
- Onze ICT businessline nu ook 'vaste' interimers gaat aannemen;
- We een nieuwe klant erbij hebben: de Belastingdienst...
- Het DEC nu echt bijna klaar is;
- Vanaf juni de salarisstroken digitaal verstuurd worden

CONTACT

TOTALITY



088 - 1320000



info@totality.nl



www.totality.nl

MEET & GREET MET CONNECT

DOOR: JORN SEGERS



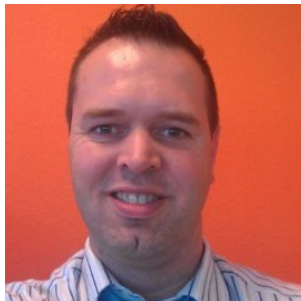
Inmiddels zijn we al enige tijd kernleverancier van de Rabobank. Hier zijn we natuurlijk trots op. Circa 6 maanden terug zijn we dan ook uitgenodigd voor een 'meet and greet' met Rabobank Connect. Deze dag was bedoeld om samen met de overige kernleveranciers en Connect te bekijken waar we de samenwerking kunnen verbeteren. Daarnaast gaven ze ons een kijkje in de keuken hoe zij te werk gaan. Namens ons zijn Mariëlle Prinssen en ondergetekende afgereisd naar Eindhoven en hebben een zeer effectieve ochtend gehad. De samenwerking met Connect is sterk verbeterd wat resulteert in efficiënter Matching Proces en wederzijds begrip. Connect heeft haar 'Droom' geuit. Wat neer komt op een online platform waar de inhurend manager rechtsreeks zijn/haar kandidaat kan selecteren. Soort van Facebook, maar dan anders. ConnectBook? Wellicht moet ik die naam alvast vastleggen ;) Hierbij kun je als Interim Professional gerant worden door voorgaande managers waar je een opdracht hebt gedaan en uitgenodigd worden een intake gesprek. Ik ben benieuwd wat jullie daar van vinden. Stuur je reactie naar jsegers@totality.nl

NETWERKEN WERKT!

DOOR: MICHEL NEERVOORT

10 maanden geleden begon ik aan mijn nieuwe opdracht als V&S Adviseur Bedrijven bij Rabobank Rotterdam. Als Bedrijvendesk zaten we centraal op de afdeling zakelijke relaties.

Na een tweetal verhuizingen naar andere etages werd de bedrijvendesk fysiek los



gekoppeld van de afdeling zakelijke relaties. Het contact loopt voornamelijk via telefoon en systemen. Juist in deze periode ben ik zelf het persoonlijke contact blijven opzoeken met de intern accountmanagers, accountmanagers en teamleider. Dit resulteerde uiteindelijk in de mededeling van de collega's naar mij persoonlijk: er gaat een intern accountmanager weg! Op dat moment heb ik geen seconde getwijfeld, want als je verder wilt groeien, moet je je kansen pakken. Dus ik zat heel snel bij de teamleider op kantoor. Dit gesprek resulteerde in telefoontje van mijzelf naar Totality, die weer contact heeft gezocht met de bank.

Na een opdracht van 8 maanden als V&S Adviseur Bedrijven, heb ik nu een 2^{de}opdracht te pakken als Intern Accountmanager Bedrijven. En zo zie je maar, wanneer je je netwerk warm houdt komen de kansen vanzelf.

NIEUWS VAN DE OR

DOOR: GERREMAN PAALMAN

Per 1 januari is de OR officieel van start gegaan en hebben er inmiddels een aantal overleggen plaatsgevonden. Één van de onderwerpen die een hoge prioriteit heeft is het herzien van het personeelshandboek. Vanuit de OR proberen we een goed en eenduidig handboek te realiseren waar zowel

werkgever als werknemer zich in kan vinden. Dat hier nadrukkelijk aandacht en tijd aan wordt besteed, blijkt wel uit de verschillende overleggen die hierover zijn gevoerd en nog gevoerd moeten worden.

Door omstandigheden is er binnen de OR een plaats vrij gevallen die nog opgevuld dient te worden. Hier zal er op 26 september a.s. een verkiezing voor worden gehouden. Indien er even veel kandidaten zijn als plaatsen die ingevuld kunnen worden, wordt geacht die kandidaten automatisch te zijn gekozen. Graag zie ik jouw aanmelding zo spoedig mogelijk tegemoet, echter vóór 1 september a.s.

Wil je jezelf aanmelden voor de OR, [download](#) dan de vacature en het aanmeldformulier.

WE GAAN WEER OPLEIDEN

VOOR ADVISEUR PARTICULIEREN



Vanwege de toenemende aanvragen voor Adviseur Particulieren heeft Totality | Careers een traineeship voor HBO-ers ontwikkeld dat per 18 augustus van start gaat. Dit exclusieve traineeship is

gericht op het particuliere segment binnen de bancaire sector, waarin leren, ontwikkelen en werken hand in hand gaan. Na een kort, intensief theoretisch gedeelte volgt er een leer/ inwerkopdracht van drie maanden bij een van onze opdrachtgevers (o.a. Rabobank en ABN AMRO), waarna direct aansluitend de eerste opdracht volgt als Interim Professional. Weet jij geschikte kandidaten met ambitie voor een carrière als Interim Professionals Bancair? (Op dit traineeship is de MGM -actie niet van toepassing). Meer informatie? Klik op de link voor het volledig traineeship: www.totality.nl/vacatures

EEN DAKLOOS WEEKEND!

VOOR ONZE ZUINIGSTE RIJDER



Iwan Brinkman won als één van de 3 de Audi TT cabrio voor een weekend. Iwan behoorde tot de top 3 zuinigste rijder van Totality. "Als één van de winnaars van een weekendje cabrio rijden, heb ik er maar meteen gebruik van gemaakt.

Met het mooie weer van het pinksterweekend in zicht meteen alles geregeld. Tuurlijk met het mooie weer met de kap open kunnen rijden. Na een weekend genoten te hebben heb ik de auto met moeite kunnen afstaan. Ik stel voor dat Totality deze Audi TT Roadster opneemt als lease auto of in ieder geval de actie ook dit jaar weer voortzet." aldus een tevreden Iwan.

